

Commercial B2B Grands comptes, Paris - CDI

A propos de Foule Factory

Foule factory est une solution d'externalisation dédiée aux traitements et à la création de données (saisie, validation de dossiers, extraction d'information depuis des documents complexes, catégorisation, etc..).

Notre plateforme repose sur le principe du Crowd Sourcing ; c'est-à-dire que les opérateurs ne sont pas des « salariés » de l'entreprise, mais des personnes en France qui arrondissent leurs fins de mois grâce à la réalisation de projets pour le compte de nos clients.

Notre communauté d'opérateurs (les fouleurs) est aujourd'hui constituée de 50,000 personnes en France.

La commercialisation de notre solution se fait par 2 canaux :

- Une plateforme Web sur laquelle nos clients peuvent directement décrire leurs besoins et faire réaliser leurs travaux
- Une approche « Grands-Comptes », où nous construisons le projet AVEC notre client (Crédit Agricole, Rue du commerce, AXA, etc..). Il s'agit de prospects qui nous contactent en fonction de leurs besoins, ou notre équipe qui répond directement à un appel d'offre.

Fondée en 2014, Foulefactory est une startup innovante (labélisée Jeune Entreprise Innovante) de 7 personnes, dynamique et en très forte croissance.

Nous rejoindre, c'est prendre part à une aventure entrepreneuriale et construire ensemble un leader de l'outsourcing de demain.

Vous aurez plusieurs missions :

Nous cherchons celui ou celle qui saura nous aider à porter notre offre auprès de grands-comptes, notamment dans la structuration et la rédaction des réponses à Appels d'Offre, pour plusieurs des services que nous offrons : Validation des KYC (Banque / Assurances), Saisie et validation de dossiers clients.

A court/moyen terme, vous serez amené à structurer et à recruter votre équipe commerciale.

Si vous êtes : **expérimenté.e**, **pro actif.ve**, **autonome**, **tenace** et **efficace** ; alors nous avons hâte de vous rencontrer !!

Vos objectifs et responsabilités seront les suivantes :

Des objectifs de moyens :

- Définir les critères de pertinence d'une réponse (périmètre, budget, faisabilité) et créer des alertes efficaces sur les AO
- Structurer l'offre de réponse sur les 2 offres (KYC et saisie)
- Répondre à 20 AO dans l'année
- Ouvrir 3 comptes-clés sur Bank KYC (rencontres qualifiées)
- Ouvrir 5 comptes-clés sur la saisie (rencontres qualifiées)

Et des objectifs de résultats

- Gagner 3 AO dans l'année
- 500k€ de CA

Les prérequis pour nous rejoindre sur ce poste :

- 4 ans d'expériences minimum (rédaction de réponses à Appels d'Offre)
- Vous êtes à l'aise avec le concept d'externalisation
- Vous êtes à l'aise avec les concepts techniques relatifs au développement d'applications web
- Vous êtes **pro-actif, autonome, tenace** et **efficace**
- Vous aimez les challenges et êtes toujours à la recherche de nouveaux défis
- Une expérience dans l'univers de la conformité bancaire (côté Banque ou Fournisseur de service) serait un plus !
- La maîtrise de l'anglais professionnel.

Date de prise de fonction :

ASAP

Lieu :

Paris (Richelieu-Drouot, Sentier, 75002)

Rémunération :

Entre 40k€ (fixe) +10k€ (variable à la performance)
et 55k€ (fixe) + 25k€ (variable à la performance)
en fonction du profil

Intéressé.e ? : Envoyez-nous votre CV et quelques mots à propos de vous à recrutement@foulefactory.com